

Nom: _____

PÉRIMÈTRE ET CONTRAINTES DE L'ACTIVITÉ

- Je définis le périmètre de mon activité
- J'intègre mon projet d'entreprise dans mon projet de vie
- J'identifie mes contraintes
- J'identifie les solutions/moyens à mettre en place
- J'écris un plan d'action

ETUDE DE FAISABILITÉ

- J'étudie mon marché
- J'étudie la concurrence
- J'identifie, je segmente et j'analyse mes clients
- Je définis ma proposition de valeur
- J'estime la rentabilité de mon projet
- J'émet de hypothèses de vente
- J'exploite mes informations pour dessiner un modèle économique

STRATÉGIE COMMERCIALE

- J'identifie les facteurs clés de réussite
- Je clarifie le positionnement de mon activité
- Je fixe mes prix de vente en étant cohérent avec le marché
- Je segmente la cible
- Je me fixe des objectifs
- Je construis une relation commerciale claire
- J'écris ma stratégie commerciale

STRATÉGIE DE COMMUNICATION

- J'étudie mes cibles à travers des personas
- J'identifie les vecteurs de communication adaptés et pertinents
- Je me fixe des objectifs
- Je mets en place des indicateurs de performance
- J'analyse toutes les actions que je mets en place
- Je planifie
- J'écris ma stratégie de communication

PROSPECTION

- Je définis mes cibles prioritaires
- Je liste les prospects potentiels
- Je définis les outils adaptés à ma clientèle
- Je constitue un fichier de prospection
- J'écris mon argumentaire commercial en l'adaptant à la typologie prospect
- Je me fixe des objectifs
- J'analyse toutes les actions que je mets en place

JE M'INSCRIS AUX ATELIERS:

Construire son projet



- Connaître son marché
- Mon Offre, mes clients
- Élaborer son modèle économique
- Business Model Caneva

- Définir sa stratégie commerciale
- Maîtriser ses prix de vente
- Gérer sa relation client
- Technique de vente (P)

- Ma stratégie de communication
- Exploration des outils digitaux
- 2 mn pour convaincre (P)

- Démarrer sa prospection commerciale
- Prospection téléphonique (P)
- Entretien commercial (P)
- Créer ses tableaux de bord (P)

Je prends rdv avec mon référent

Je prends rdv avec mon référent

Je prends rdv avec mon référent

Je prends rdv avec mon référent

Je prends rdv avec mon référent